

KAM Nacional Farmacia/Dietética

Buscamos a nuestro futuro líder para el canal farmacéutico, un KAM Nacional para el canal farmacia y con experiencia en canal dietético, liderará el crecimiento en dicho canal.

En colaboración con gerencia será el encargado de liderar la estrategia de crecimiento en dicho canal a través de distribuidores y equipo comercial propio.

¿Quiénes somos?

Somos una empresa especializada en fitoterapia y cosmética ecológica dónde el I+D+i es la prioridad. Apostamos por un concepto de calidad global que nos diferencia. Nuestra apuesta por el área de I+D+i nos permite poder desarrollar productos seguros, eficaces y de alto valor añadido.

¿Nuestra finalidad? Mejorar la calidad de vida de nuestros consumidores y convertirnos en una empresa referente a nivel nacional dentro del mundo de los productos naturales.

Unidad de Negocio

Te incorporarás en la división comercial reportando directamente a Gerencia. Tu misión como KAM será la apertura de nuevos clientes y asegurar el cumplimiento del plan de ventas al igual que su rentabilidad asociada.

Responsabilidades

Serás responsable de la consecución del plan de ventas asignado tanto en valores absolutos como en márgenes de contribución, de aprovechar nuevas oportunidades de negocio, apertura de cartera de clientes, aplicar políticas promocionales, de realizar el control de seguimiento de las ventas y presupuestos.

Buscamos una persona apasionada y motivada para trabajar en el desarrollo y crecimiento de nuevos clientes dentro del sector.

Se necesita experiencia trabajando en Ventas / Desarrollo de Negocios y Gestión de Proyectos en relación con el sector Salud / Belleza / Bienestar.

La ubicación ideal sería Madrid o Catalunya.

Se valorará formación en ciencias de la salud y/o experiencia previa en venta de productos de dietética, cosmética, fitoterapia y complementos alimenticios.

Requisitos:

- Cartera de clientes activa
- Experiencia en el manejo de equipos
- Precisamos de personas con orientación al cliente y resultados
- Acostumbrado/a a trabajar por objetivos
- Excelentes habilidades de comunicación, tanto escritas como orales
- Buena presencia
- Nivel medio-alto de ofimática
- Carnet de conducir y vehículo
- Persona proactiva, dinámica y con afán de superación.

Experiencia en ventas en el canal dietético-farmacéutico, 3-5 años.

Edad: 35-60 años. La edad NO es un problema :)

Incorporación inmediata

Se ofrece confidencialidad absoluta

¿Qué ofrecemos?

Trabajar en un ambiente de crecimiento y creatividad, dentro de una industria en alza.

Formación a cargo de la empresa. Contrato indefinido jornada completa

Condiciones:

20.000€ bruto anual + comisiones. Se aporta pequeña cartera de clientes inicial.
Dietas y gastos y tablet/ordenador/teléfono de empresa.

Enviar CV o contacto: hablamosenbio@gmail.com